

Stärken Sie Ihr Fachwissen und Ihre Schlüsselkompetenzen!

Face reading

(Formenausdruckskunde) (RKW Bayern)

Ein RKW-Fachlehrgang mit Zertifikat

Menschenkenntnis mit moderner Profildagnostik für wirksames Management


Jedes Gesicht unterscheidet sich von einem anderen Gesicht. Und alles was sich im Charakter eines Menschen abspielt, spiegelt sich letztlich im Gesicht wider. Diese Methode verschafft Ihnen einen schnellen Zugang zu Menschen und hat daher für alle Führungskräfte und Personalverantwortliche einen hohen Nutzen, die eng mit Menschen nach hohen Wertmaßstäben zusammenarbeiten und Unternehmen gestalten wollen.

Ihr Nutzen aus diesem Fachlehrgang:

- ◆ Sie erkennen schnell Ihre eigenen Stärken, Bedürfnisse und Potenziale und Sie erhalten eine Aussage in Wort und Schrift. Das Bewusstsein für sich und andere wächst enorm
- ◆ Sie üben, Werte, Motive und Stolperfallen von anderen Menschen zu erkennen und sich bewusst zu machen
- ◆ Sie arbeiten daran, Ihre eigene Ziele gemäß Ihrem inneren Kern und Ihrer vorhandenen Ressourcen zu finden
- ◆ Sie gewinnen mehr Toleranz für sich und andere, somit wird Ihre emotionale und soziale Kompetenz erheblich ausgedehnt
- ◆ Wer sich selbst gut kennt, kann andere Menschen in schwierigen Situationen besser führen



RKW Bayern - Wissen bringt Wachstum



Haben Sie sich schon einmal für sich gedacht, da hat jemand ein "energisches Kinn" oder ist ein echter "Querkopf"? Woran liegt es, dass wir manche Menschen spontan als freundlich und liebenswert, andere umgekehrt als unzugänglich und unsympathisch empfinden? Die Chinesen sagen: "Das Gesicht ist der Spiegel der Seele."

Der Physiognomik wird zwar immer wieder vorgeworfen, dass ihr mit wissenschaftlicher Methodik keine Gültigkeit nachzuweisen sei. Dennoch wissen wir: Beim Blick in das Gesicht eines anderen Menschen laufen unbewusst intuitive Reaktionen ab. Probieren Sie es in diesem Lehrgang aus: Im Gesicht seines Gegenübers und im eigenen kann man auch ganz "bewusst" mancherlei erkennen - und bei Persönlichkeit und Gesichtsanatomie etwas mehr rationalisieren. Das geht gewiss nicht ohne Widersprüche bei der Vielfalt jedes einzelnen Menschen, aber dennoch erhalten Sie mit diesem Seminar ein wichtiges, zusätzliches Hilfsmittel zu Ihrer intuitiven Menschenkenntnis und für besser gestützte Entscheidungen.

Mit diesem Intensiv-Lehrgang erhalten Sie Zugang zu einem sehr alten Wissen über Menschen. Neu aufbereitet bietet die Formenausdruckskunde nach der "Psycho-Physiognomie" tiefe Erkenntnisse über menschliches Verhalten. Stärken, Potenziale, Bedürfnisse und ggf. Widersprüche auf körperlicher, geistiger und seelischer Ebene sind erkennbar und erlernbar. Dies hilft Ihnen bei Menschenkenntnis, Personalentwicklung, Organisationsentwicklung, Unternehmensentwicklung, Effizienz, Effektivität, Passung von Menschen und Aufgabe und Situation, Konflikte und Mediation, Coaching, Persönlichkeitsentwicklung, Potenzialanalysen, Stärkenorientierung, Talentemanagement, Verständnis für Andersartigkeit, Empathie, Chancen, Risiken. Für eine gesunde und nachhaltige Unternehmensentwicklung braucht es die richtigen Mitarbeiter/-innen an der richtigen Stelle, so kommen Menschen in der richtigen Aufgabe in ihr volles Potenzial. Eigenmotivation und Eigenregulierung beruhen auf einer hervorragenden Passung zwischen Erwartungen und Anforderungen zu den Fertigkeiten und Kompetenzen der Stelleninhaber/-innen.

Sie lernen bestimmte, vorhandene Denk- und Verhaltenspräferenzen von Menschen zu "sehen" und verstehen es anschließend viel besser, Talente und Stärken mit einer Aufgabe zur Deckung zu bringen. So kann man rasch aus einer bestimmten Enge und Begrenzung durch die eigenen WahrnehmungsfILTER und Paradigmen seinen Eigeneinfluss erkennen und bewusst optimieren.

Diese Mit-Teilnehmer/-innen können Sie erwarten:

Führungskräfte aus allen betrieblichen Bereichen, Personalverantwortliche, Personalleiter/-innen

Diese Methodik bringt Ihnen den Erfolg:

Praxisgerechter Expert-Input, Übungen, Fallbeispiele, Expertengespräche und Erfahrungsaustausch

Dieses Zertifikat ist Ihre "Aufstiegsleiter nach oben"

Dieser Intensiv-Lehrgang wird mit einem RKW-Zertifikat abgeschlossen.

Diese Netzwerke helfen Ihnen weiter und schaffen Verbindungen:

RKW-Erfahrungsaustauschkreise "Personalleiter/-innen" in München, Nürnberg, Oberfranken, Unterfranken, Ingolstadt, Augsburg, Kempten, Regensburg, Ulm/Neu-Ulm, Traunstein; als Absolvent/-in dieses Intensivlehrgangs können Sie sich jederzeit einklinken!

Referenzen - Prokurist - Leiter Personal - Empfehlungsschreiben:

"Claus Welles hat mit seiner Berufs- und Lebenserfahrung alles um Unternehmen und Führungskräfte ein gutes Wertesystem an die Hand zu geben. Ganz besonders hat mich beeindruckt, mit welcher Nachhaltigkeit Claus Welles an "die Dinge herangeht" und die richtigen Hinweise gibt sowie Fragen stellt, die anderen Menschen eine wertvolle Unterstützung und Orientierung sind. So gelingt es Claus Welles gut sein Leitmotiv "Wir stellen Sie gut auf" umzusetzen." "

"Lieber Herr Welles, ich schätze Sie sehr als Kollege und Geschäftspartner. Ihre fundierte Menschenkenntnis und Ihr Gespür für das Wesentliche bei der Entwicklung von Führungskräften, nämlich der Mensch an sich mit allen seinen Fähigkeiten und Fertigkeiten, ist der Schlüssel für Ihren und somit auch für den Erfolg Ihrer Kunden. Alles Gute weiterhin!"

"Ich freue mich sehr, Claus Welles meine persönliche Referenz auszustellen. In unserer Zusammenarbeit habe ich ihn als äußerst souveränen, zielstrebigem Kollegen mit profundem Urteilsvermögen kennengelernt. Insbesondere schätze ich seine Fähigkeit, Menschen und deren Potenziale treffsicher zu beurteilen. Dies hat mir bereits mehrfach sehr geholfen, wenn es in geschäftlichen Situationen um das Zusammenspiel mit Anderen ging. Claus versteht es, die Menschen an den richtigen Platz zu bringen. Sein moderater Auftritt, seine verbindliche Art und seine äußerst angenehme Ausstrahlung ergänzen mein Gesamtbild von ihm. Dies alles macht ihn für mich zu einem Gesprächspartner, den ich überaus zu schätzen gelernt habe und den ich nicht missen möchte."

"Claus Welles erkennt mit einem geschulten Blick Fähigkeiten u. Kompetenzen eines Menschen. Die tiefgründige, detaillierte Art & Weise sowie die Genauigkeit seiner Analysen sind beeindruckend!"

"Ein ansprechendes, lebendiges Seminar in dem ich sehr viel über mich erfahren habe. Nun, kann ich meine Stärken, Talente und Begabungen noch besser leben und meine Schwächen annehmen. Der Referent verfügt über ein großes Wissen, das er mit viel Freude und Begeisterung vermittelt." - Andrea Hafner, Hafner-Beton GmbH & Co. KG, Bruckmühl



Dieses umfassende Know-how erhalten Sie:

Teil 1: Basis-Modul 1

Ihr Referent:

Claus Welles,
Unternehmensberater
e.K.

Das Basis-Modul 1 bietet Ihnen relevantes Grundlagenwissen der Face-Trust-Methode. Vermittlung von Theorie und Umsetzung in die Praxis in ersten Anwendungen untereinander mit Begleitung des Trainers.

Lern-Inhalte:

- * Die Naturelle - individuelle Grundausrichtung
- * Das Gesicht - Persönlichkeit und Begabungen
- * Basisbezirke der Stirn - Zielrichtung des Denkens

Zu allen Punkten erhalten Sie die wesentlichen Grundaussagen und lernen diese anhand von praktischen Beispielen an Menschen zu sehen.

Teil 2: Basis-Modul 2

Ihr Referent:

Claus Welles,
Unternehmensberater
e.K.

Im Basis-Modul 2 erweitern Sie das Grundlagenwissen der Face-Trust-Methode ebenfalls wieder um einen Theorieteil und einem profunden Praxisteil.

Lern-Inhalte:

- * Dreiteilung des Hinterkopfs - Motorik und Antrieb
- * Dreiteilung des Oberkopfs - Gefühlskräfte und Ideale
- * Dreiteilung des Seitenkopfs - Ökonomie
- * Die Achsen - grundlegende Wesenszüge
- * Beispiel

Diese Fragen begleiten das Seminar und sollen zunehmend sicherer von Ihnen beantwortet werden können:

- * Wie sind die grundsätzlichen Bedürfnisse und Interessen von Menschen zu erkennen?
- * Wie wird mir diese Person begegnen - hinsichtlich Kommunikation, Eigenwilligkeit und Entschlossenheit?
- * Welche Denkausrichtung haben Menschen?
- * Wie geht die Person mit ihren Anlagen und Begabungen um? Werden Potenziale gelebt?
- * Welche Wahrnehmungsfelder haben Personen und nach welchen Kriterien bewerten sie diese?
- * Welche sind die höchsten Werte des Gegenübers?
- * Was sind die wesentlichen Antriebe und Motive von Personen?
- * Wie wichtig ist Geld, Erfolg, Ruhm oder Anerkennung für sie?
- * Worauf baut diese Person ihr Selbstwertgefühl und ihren Erfolg auf?
- * Was strengt die Person besonders an - was fällt ihr leicht?
- * Wie stark ist die emotionale, nervliche Belastung einer Person?

Führungs- und Fachlehrgänge
Praxis-Seminare und Trainings
Erfahrungsaustausch-/Arbeitskreise
Mitgliedernetzwerke und Firmenpools

RKW Bayern  e.V.
Kompetenzzentrum

Zertifikat: Jede/-r Teilnehmer/-in erhält nach Abschluss dieses Intensiv-Lehrgangs ein RKW-Zertifikat.

Termine: **Teil 1: 12.-13. März 2012**
Teil 2: 26.-27. März 2012 **jeweils von 09:00 bis 16:30 Uhr**

Veranstaltungsort: RKW Bayern e.V.
Gustav-Heinemann-Ring 212
81739 München

Teilnahmegebühr: 1.492 € (mehrwertsteuerbefreit gem. § 4/22 UStG)
Der angegebene Preis gilt pro Person und beinhaltet die ausführlichen Arbeitsunterlagen, Pausengetränke und ein Mittagessen pro Seminartag.
RKW-Mitglieder erhalten einen Preisnachlass (aus steuer- und vereinsrechtlichen Gründen dürfen diese Preisnachlässe im Laufe des Jahres insgesamt den bezahlten Mitgliedsbeitrag nicht übersteigen). Schriftliche Stornierungen bis spätestens 14 Tage vor Beginn sind kostenfrei, bis 7 Tage vor Beginn erheben wir 290,00 € Bearbeitungsgebühr; danach wird immer die volle Gebühr fällig. Ein Übertrag auf eine/-n Ersatz-Teilnehmer/-in ist selbstverständlich kostenfrei möglich.
Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen des RKW Bayern e.V.

Anmeldung und Information: RKW Bayern e.V.
Postfach 83 07 49
81707 München

Ihr/e Ansprechpartner/in: Josef Wissinger Tel.: 089-67 00 40 - 31
Marijana Novello Tel.: 089-67 00 40 - 34

**Fax-Anmeldung:
089/67 00 40 40**

Telefon 089/67 00 40 34
email: novello@rkwbayern.de

www.rkwbayern.de

RKW Bayern
Rationalisierungs- und
Innovationszentrum der
Bayerischen Wirtschaft e.V.
Postfach 83 07 49
81707 München

Firma _____
Straße _____
PLZ/Ort _____
Telefon/Fax _____
e-Mail _____
Teilnehmer/-in: Name, Vorname, Funktion _____
Teilnehmer/-in: Name, Vorname, Funktion _____

**München:
Face reading
(Formenausdruckskunde)
(RKW Bayern) (V-12-052)**

Ansprechpartner/-in _____
Unterschrift _____